

Нашёл.ру

аренда

продажа

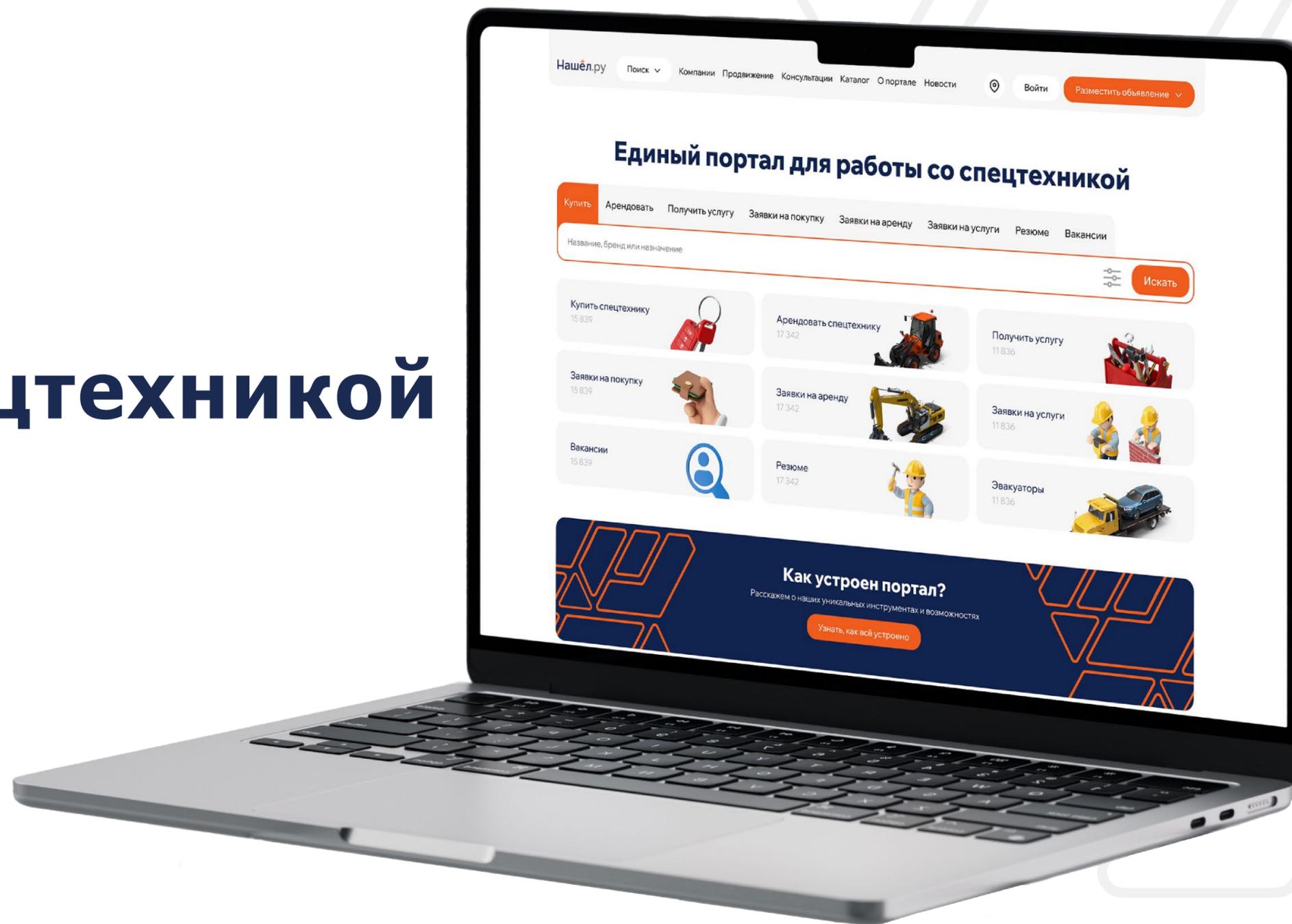
заявки

услуги

кадры

Единый портал по работе со спецтехникой

Продажа



nashel.ru



Нашел.ру

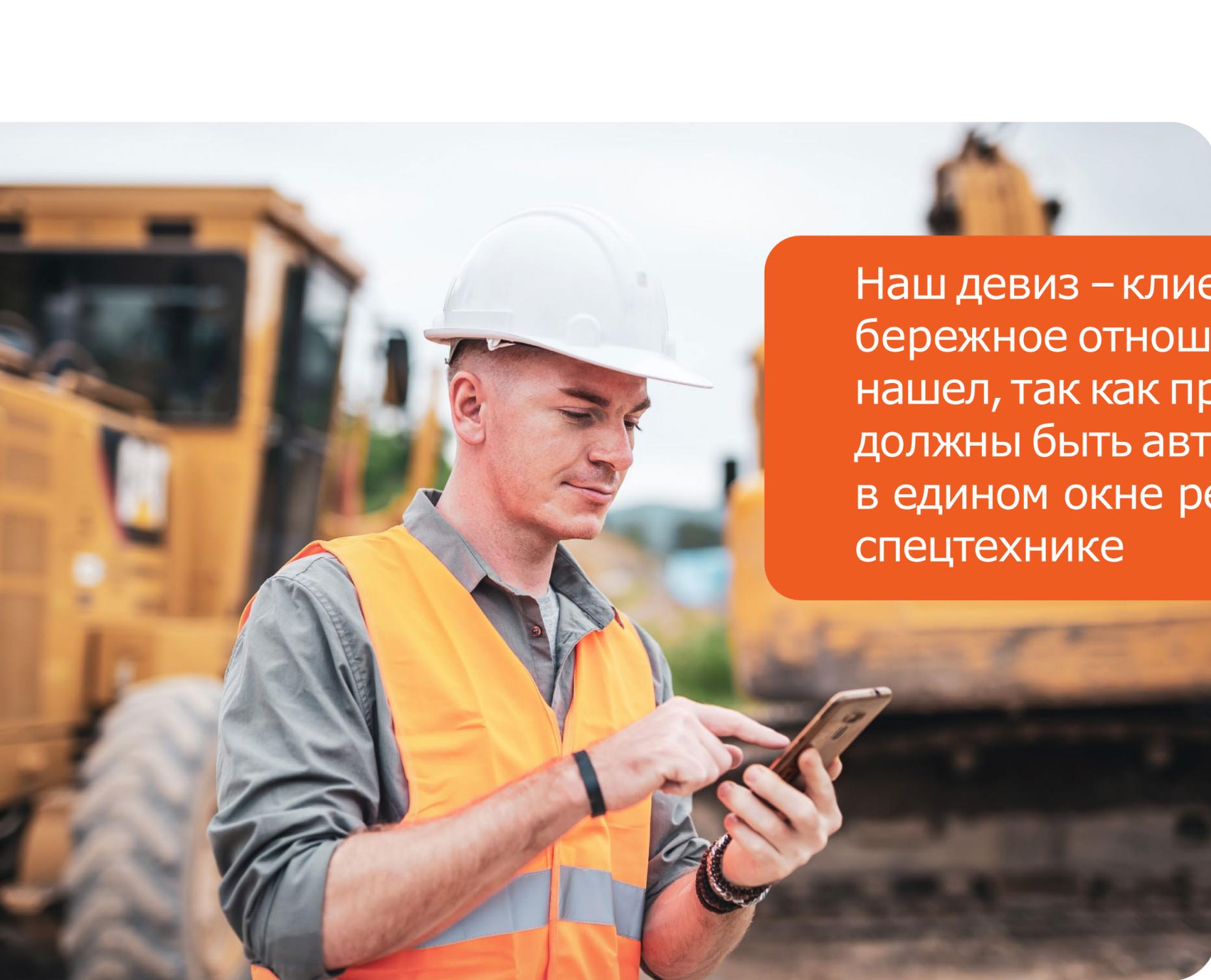
Нашел.ру **специализированный портал по работе со спецтехникой**, ориентированный на развитие рынка спецтехники за счет цифровизации и автоматизации основных процессов работы.



Наша миссия заключается в **объединении Арендодателей, Арендаторов, Продавцов и Покупателей** и предоставлении инструментов автоматизации поиска, заказа, ремонта и работы спецтехники.



nashel.ru



Основные пользователи портала –
Арендодатели, Арендаторы, Продавцы,
Покупатели.



Наш девиз – клиентоориентированность и бережное отношение к времени: зашел и нашел, так как процессы работы со спецтехникой должны быть автоматизированы. Задача в 2 клика в едином окне решить любой вопрос по спецтехнике

Менеджмент портала имеет опыт строительства, ремонта мостов и сдачи техники в аренду с 1998 г. После 25 лет на рынке спецтехники, мы понимаем что нужно нашим пользователям в современном мире.

Нашёл.ру в цифрах

Главное

867

Арендодателей

672

Продавцов

4 000

посетителей в месяц

Предложения

8 743

единиц спецтехники
в аренду

20 220

единиц спецтехники
на продажу

1085

услуг спецтехники

Заявки

2 500

заявок
на аренду спецтехнику
в сутки

60

заявок на покупку и услуги
спецтехники

2375

вакансий и резюме на
персонал по работе со
спецтехникой

204
города

уже пользуются порталом

**Работаем
по всей
стране:**



от Калининграда
до Владивостока,



в мегаполисах

Основные возможности портала 2024 г.

Раздел аренда спецтехники - Агрегатор объявлений по аренде спецтехники с функционалом размещения, публикации видео, фотоматериалов, характеристик и описания спецтехники, продвижения, поиска, получения оперативных Заявок. Функционал Профессионального Профиля Арендодателя. 525 категорий спецтехники.

Раздел продажи спецтехники - Агрегатор объявлений по продаже спецтехники с функционалом размещения, публикации видео, фотоматериалов, характеристик и описания спецтехники, продвижения, поиска, получения оперативных Заявок. Функционал Профессионального Профиля Продавца. 525 категорий спецтехники.

Раздел Кадры - Агрегатор вакансий на подбор персонала и резюме соискателей в 64 категориях специалистов: механики, механизаторы, водители, слесари.

Раздел Заявки на аренду, продажу, услуги спецтехники. Круглосуточное размещение на портале Заявок на спецтехнику по всей территории России. Рассылка Заявок по размещенным объявлениям производится в Телеграм боте и на электронную почту.

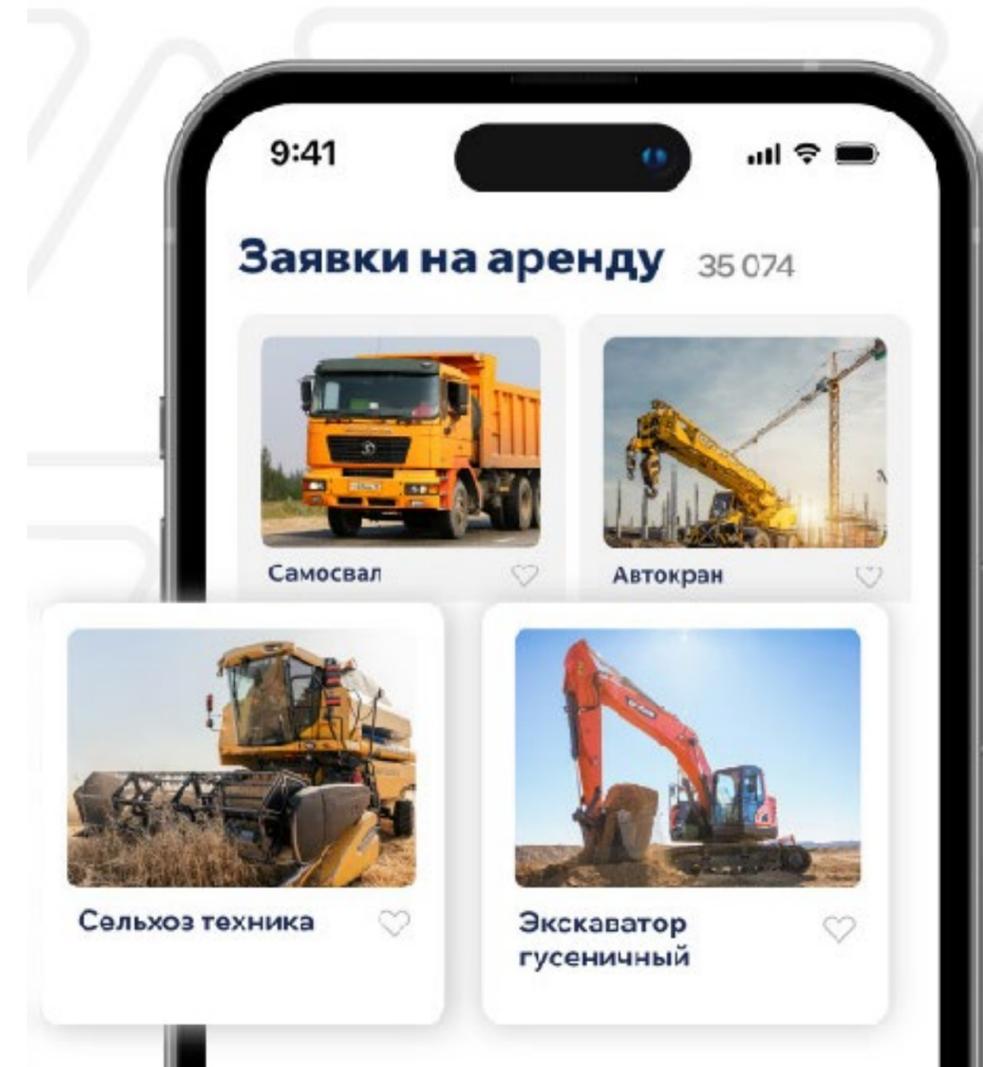
Раздел Услуги - Агрегатор объявлений по оказанию услуг с использованием спецтехники в 93 категориях по услугам спецтехники.

Функционал портала

Работа со спецтехникой:

- сдать в аренду
- купить
- продать
- приобрести в лизинг
- заказать и разместить услугу
- решить вопрос ремонта
- найти дилера в России
- получить консультацию механика
- минимизировать юридические риски
- разместить вакансию и найти резюме механика и механизатора

Перейти на сайт



Гражданское
строительство



Промышленное
строительство



Транспортное
строительство

Продажа на Нашел.ру – Статус Надежного Продавца



Возможности:

- Подтверждение вашего статуса Надежного Продавца в любом регионе России.
- Представление расширенной информации о производстве и продукции, которое повысит доверие к вашему бизнесу. В пакет расширенной информации входят Торговые возможности, Производственные мощности, Каталог Дилеров, Карта представительств, Сертификаты продукции, Фотогалерея, Список представителей Продавца.
- На единой странице Продавец представит для рынка полный каталог спецтехники в продажу с удобной фильтрацией.
- Возможность оформления Профиля в фирменных цветах, что поможет вашему бренду выделиться и привлечь внимание. Вы можете размещать ссылку на **Профессиональный Профиль Продавца** на любом сайте.
- Каждое объявление по продаже спецтехники содержит ссылку на Ваш личный **Профессиональный Профиль Продавца**.
- Добавление фото и контактов вашего представителя для оперативной связи с покупателями.
- Получение заявок на покупку спецтехники прямо в вашем личном кабинете — удобно и быстро!
- Размещение баннеров и информации по поиску дилеров, что поможет вам расширить рынок продаж.

Проблемы и критерии выбора (**Продажа спецтехники**)

Продавцы:

Основные проблемы:

- Привлечь новых покупателей. Как минимум – выполнить план продаж за месяц / квартал, как максимум – перевыполнить.
- Найти возможность получать «теплых» заинтересованных клиентов (желательно – «в потоке и на автомате», с минимальными усилиями со своей стороны), чтобы сократить время на «холодные обзвоны».
- Продвигать бренд или компанию для покупателей таким образом, чтобы сделать их постоянными клиентами, а не разовыми заказчиками.

Основные критерии выбора платформы для продажи спецтехники:

- Простота размещения объявлений.
- Стоимость размещения объявления на платформе.
- Возможности продвижения объявления (охват, количество заявок).
- Возможность автоматизации процесса поиска клиентов.
- Возможность персонализации профиля компании.
- Посещаемость платформы.



Покупатели:

Основные проблемы:

- Облегчить свою работу и уменьшить риски аварий и неисправностей спецтехники на объекте.
- Найти качественную технику (с понятной схемой поставки запчастей и ремонта при необходимости) по адекватной цене: сэкономить и купить лучшее за минимальную цену.
- Убедиться в надежности продавца (чтобы техника соответствовала заявленным характеристикам, условиям поставки, гарантийным обязательствам).
- Минимизировать риски покупки подержанной техники, максимально обезопасить и доставить купленную спецтехнику до места дислокации.
- Подстраховаться механиками и запчастями

Основные критерии выбора спецтехники:

- Регулярный мониторинг рынка.
- Стоимость спецтехники (новой или б/у).
- Техническое состояние (для б/у техники)
- Условия доставки до объекта.
- Репутация Продавца (деловой профиль, отзывы, рейтинг).
- Наличие дополнительных услуг (обслуживание, запчасти).

Конкурентные преимущества

- Большой поток заявок по аренде спецтехники
- Целевая рассылка Заявок Арендодателям на почту и в Телеграм Бот
- Возможность размещение каждого объявления по аренде и продаже в 66 городах России
- Профессиональный Профиль Продавца, Арендодателя и Диспетчера – мини сайты компаний на портале с неограниченным количеством медийного материала
- Готовые договоры по аренде и продаже спецтехники
- Онлайн-консультации профессиональных механиков
- Правовое сопровождение работы спецтехники
- Быстрый поиск механиков и механизаторов, услуги бригад
- Создание маркетплейса спецтехники, комплектующих и запчастей в 2025-2026 годах.



Маркетплейс Нашел.ру



Самосвал



Сельхоз техника



Экскаватор погрузч



Экскаватор
гусеничный



Цель—развить портал Нашел.ру в один из первых Профессиональных Мультиязычных Маркетплейсов по продаже спецтехники, комплектующих и запчастей в России в 2027 г.



Функционал:

- Поиск и фильтрация спецтехники
- Сравнение товаров по стоимости и характеристикам
- Отзывы и рейтинги
- Поддержка покупателей: выбор спецтехники, запчастей и комплектующих
- Доставка и логистика
- Лизинг и кредитование



Фундамент - автоматизированный портал по работе со спецтехникой Нашел.ру, объединяющий Арендодателей, Арендаторов, Продавцов и Покупателей со всей России, Китая и Индии будет являться готовым фундаментом и позволит быстро создать профессиональный мультиязычный маркетплейс спецтехники в России.



Аналитика Маркетплейсов спецтехники

Маркетплейсы для спецтехники - чрезвычайно мощный инструмент, качественно упрощающим процесс поиска и покупки спецтехники, комплектующих и запчастей, что доказало развитие таких площадок в США, Китае и ОАЭ с 1980 года. Они предлагают широкий ассортимент, возможность сравнения цен и отзывов, а также экономят время и деньги покупателей. С развитием технологий и улучшением логистики роль маркетплейсов спецтехники возрастает, открывая новые перспективы для бизнеса и обеспечения бесперебойной работы спецтехники.

Рынок России сейчас является подходящим для создания такого маркетплейса. С 2021 года прошел передел рынка спецтехники в России, ушли поставщики спецтехники из Японии, Германии и Италии. Их место занимают китайский и индийские производители. Такое состояние рынка благоприятно для создания маркетплейсов, упрощающих процесс поиска и покупки спецтехники, запчастей и комплектующих на территории РФ.

Цифровизация и автоматизация: Переход на онлайн-платформы для закупок спецтехники и запчастей, увеличит спрос на маркетплейсы в России.

Интеграция с ERP-системами: Внедрение маркетплейсов в системы управления предприятием (ERP) позволит автоматизировать процесс закупок и управления запасами.

Плюсы Маркетплейсов спецтехники

- + Обширный ассортимент:** Огромный выбор спецтехники и запчастей от различных производителей позволяет находить редкие и специфические детали и быть в курсе рынка спецтехники оперативно.
- + Экономия времени и денег:** Быстрый поиск нужных запчастей, спецтехники, сравнение цен и выбор наиболее выгодного предложения.
- + Прозрачность и доверие:** Благодаря отзывам и рейтингам покупатели уверены в надежности продавцов и качестве товаров.
- + Удобство:** Возможность заказа спецтехники и запчастей онлайн избавляет от необходимости посещать множество магазинов и складов.
- + Цифровизация:** Автоматизация всего процесса покупки.





Контакты

**Мы работаем для вас, ради
вас и вместе с вами!**

**+7 (915) 048-08-91
+7 (991) 122-83-21**

info@nashel.ru



Нашел.ру

nashel.ru